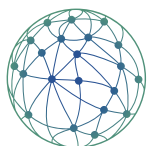


# ETIQUETTES ÉLECTRONIQUES : GÉREZ EFFICACEMENT ET SIMPLEMENT VOS LINÉAIRES



La mise en place de votre projet d'étiquettes électroniques est simple et rapide, entièrement gérée par les équipes Smart Rx : évaluation du besoin, visite de pré-installation, installation et formation sur site.



**Smart Rx**

Tél. 0820 201 277\*  
www.smart-rx.com

*Les étiquettes électroniques sont la solution la plus adaptée pour répondre efficacement à l'obligation d'affichage des prix.*

*Connecté directement aux données du logiciel, profitez du confort d'un système automatisé et esthétique qui, en l'espace de quelques minutes, met à jour l'ensemble des prix dans l'officine.*

## LE PILOTAGE DE VOS AFFICHAGES PRIX EN QUELQUES MINUTES

Les étiquettes électroniques, en lien direct avec le logiciel de gestion, vous assurent des prix toujours à jour et modifiables en temps réel directement en rayon. Vous avez donc une adéquation parfaite entre le prix affiché et celui du système informatique. L'affichage est clair et juste pour le patient, il contient également le poids de l'article et éventuellement la promotion en cours.

## RELAYEZ VOS OPÉRATIONS PROMOTIONNELLES ET ANIMEZ VOTRE OFFICINE

La facilité de modification ponctuelle du prix d'un produit vous aide à relayer votre politique commerciale et à tester des opérations promotionnelles. Sur une opération limitée dans le temps, il est possible de signaler une animation commerciale en paramétrant une date de début et de fin d'opération.

## UN GAIN DE PRODUCTIVITÉ ET D'EFFICACITÉ IMMÉDIAT

Au-delà de l'affichage simple des prix et des promotions, les étiquettes électroniques présentent d'autres atouts :

- La bascule de tarif de garde et/ou de tarif saisonnier en quelques clics
- L'inventaire physique accéléré (contrôle des stocks et de la position géographique des produits)
- La facilité de gestion des périmés
- Une économie de coût de papier et d'impression
- Hausse des prix des fournisseurs impactée immédiatement sur les étiquettes

## DES RETOURS D'EXPÉRIENCE ÉLOQUENTS

«J'ai équipé mon officine petit à petit et rentabilisé cet investissement assez facilement grâce à la fidélisation d'une clientèle mise en confiance par cet affichage clair et précis qui donne envie d'acheter».

Madame Jaime - Pharmacie La Provençale (Nice)

«C'est un outil pour tout type d'officine : la petite qui n'a pas suffisamment de personnel préfère voir son équipe au comptoir et donc y trouve un réel gain de temps. Pour les plus grosses officines, c'est une réactivité optimum dans la politique commerciale !»

Monsieur Abscheidt - Pharmacie des Vignes (Illkirch Graffenstaden)